

Seien Sie dabei,
wenn wir mit unseren
Sensoren Zukunft
möglich machen.



First Sensor ist ein weltweit tätiges Sensorikunternehmen und jetzt Teil der TE-Familie. Das Unternehmen entwickelt und produziert Produkte vom Sensorchip über Komponenten und Sensoren bis zum smarten Sensorsystem für Zukunftsthemen wie Industrie 4.0, autonomes Fahren oder die Miniaturisierung der Medizintechnik. Die First Sensor Lewicki GmbH entwickelt und fertigt Leistungselektronik für Industrieanwendungen, Medizintechnik und die Luft- und Raumfahrt. Zusätzlich verfügen unsere Experten über ein Technologie-Portfolio, das mechanische, optische, elektrische und thermische Screenings gemäß MIL- und ESCC-Standards ermöglicht.

Ab sofort suchen wir Sie zur Verstärkung unseres Teams am Standort Oberdischingen bei Ulm als

Vertriebs- und Applikationsingenieur (m/w/d)

für den Bereich kundenspezifische Elektronik

Ihre Aufgaben

- Erster Ansprechpartner für unsere Kunden bei allen Fragen zu unserem Leistungsspektrum im Bereich der kundenspezifischen elektronischen Bauelemente, Schaltungen und Baugruppen sowie Handelswaren
- Umfassende Betreuung unseres Distributions-Portfolios für Präzisionsfluidik, einschließlich der Applikationsberatung sowie Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehung zu strategischen Partnern
- Eigenständige Bearbeitung von Kundenanfragen, Angebotserstellung, Preisverhandlungen sowie Vertragsgestaltung
- Vorantreiben von Kundenprojekten in enger Zusammenarbeit mit den Fachfunktionen und Geschäftspartnern von der Angebotsphase bis hin zu Projektrealisierung und Serieneinführung
- Pro-aktive Unterstützung der zentralen Vertriebsfunktionen bei verkaufsfördernden Maßnahmen zum kontinuierlichen Ausbau des Marktanteils bei Zielkunden.

Wir bieten

- Eine anspruchsvolle und vielseitige Aufgabe mit Gestaltungsspielraum für Ihre persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Kompetente Kollegen mit viel Erfahrung und großer Expertise
- Kurze Entscheidungswege und offene Kommunikationsstrukturen in einem dynamischen Arbeitsumfeld

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Fachgebiet Elektronik, Elektrotechnik, Mechatronik oder Abschluss einer vergleichbaren Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung.
- Hohe Kundenorientierung sowie ein freundliches und sicheres Auftreten; erste Erfahrungen im lösungsorientierten, technischen Vertrieb oder als Applikationsingenieur von Vorteil
- Technisches Verständnis und hohe Affinität für Elektronik; idealerweise Grundkenntnisse im Bereich der elektronischen Bauelemente sowie der Aufbau- und Verbindungstechnik
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse und die Bereitschaft zu regelmäßiger Reisetätigkeit (ca. 20%)

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich per E-Mail (bernhard.gierl@te.com) mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen (in einer Datei) und der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.